



## AURÉLIE TENE

CONSEILLÈRE CLIENTÈLE PRIVÉE ÉPARGNE ACTUELLE

« La proximité est prépondérante »

*Aurélie Tene est conseillère clientèle privée pour ÉPARGNE ACTUELLE - CORRESPONDANT AFER, une société de courtage en assurance vie basée à Anglet. Son crédo : la disponibilité !*

**Golf Pays Basque Magazine :**  
**Quel est le cœur de métier d'Épargne Actuelle ?**

**Aurélie Tene :** *Épargne Actuelle est une société de courtage en assurance vie créée en 1987. Sa vocation est de conseiller et d'accompagner ses 225 000 clients tout au long de leur vie, aussi bien dans la gestion de leur contrat d'assurance vie que dans celle de leur patrimoine à transmettre.*

**GPBM : Quels sont les produits que vous proposez ?**

**AT :** *Nous sommes filiale à 100% de l'assureur Aviva France et le premier distributeur du contrat collectif d'assurance vie multisupport AFER (Association Française d'Épargne et de Retraite). Mais devant une demande de plus en plus croissante, nous proposons aussi tout une gamme de produits et de services élargis - Assurance vie et capitalisation, retraite et dépendance, épargne, immobilier -. Le programme «Référéns», par exemple, destiné à la clientèle patrimoniale, offre des conseils de qualité, de nouvelles solutions et des services complémentaires haut de gamme.*

**GPBM : Quelle est votre stratégie par rapport à la concurrence ?**

**AT :** *Au delà de la qualité reconnue de nos produits, le groupe a depuis plusieurs années fait le choix de fidéliser ses clients plutôt que de les multiplier. Cela passe par un meilleur accompagnement, un conseil de haute qualité et une véritable disponibilité du conseiller dédié. Cette stratégie convient à tous, en premier lieu au client bien sûr, mais aussi à nous, conseillers, qui pouvons ainsi nous investir pleinement dans chaque bilan patrimonial personnalisé.*

**GPBM : La création d'une agence régionale à Anglet répond à cette volonté de proximité ?**

**AT :** *Absolument, il existe aujourd'hui plus de 45 agences et 80 conseillers répartis dans toute la France. Épargne Actuelle a de nombreux clients dans le Pays Basque et aux alentours, il était donc important d'ouvrir une agence ici et Anglet est l'endroit idéal car central et facile d'accès.*

**GPBM : Venons-en au golf, pourquoi avoir organisé une compétition Épargne Actuelle récemment (cf p.6) ?**

**AT :** *Tout simplement parce que le golf est un sport technique et convivial, un peu à l'image de notre métier et de notre entreprise. De plus, cela permet de rencontrer nos clients, ou nos futurs clients, dans un contexte différent et dans un cadre magnifique. Et puis, nous sommes dans la région du golf non ?*

**GPBM : Et vous êtes satisfaite de votre journée ?**

**AT :** *Oui et pour plusieurs raisons. D'abord parce qu'il a fait très beau et que le golf du Makila avait très bien organisé la compétition. Ensuite parce que les joueuses et les joueurs, gagnants ou non, étaient ravis de cette journée. Enfin parce que nous avons eu le temps d'échanger, de mieux connaître nos clients, et de mieux nous faire connaître.*

**GPBM : L'année prochaine, vous participerez à la compétition ?**

**AT :** *Pourquoi pas !*



De haut en bas :  
Le départ du Trou N°1 • Patrick Butteau, Directeur Général d'Épargne Actuelle lors de la remise des trophées • Les vainqueurs (brut) de «L'Open de Golf Référéns» • Toute l'équipe d'Épargne Actuelle réunit à l'occasion de leur compétition au Makila Golf Club Bayonne-Bassussarry.

**EA** EPARGNE ACTUELLE  
Dédiée à votre patrimoine

Centre Erdian  
10 allée Véga - 64600 Anglet  
Tél. 05 17 84 70 21 / 06 77 58 12 62  
[www.epargneactuelle.com](http://www.epargneactuelle.com)